

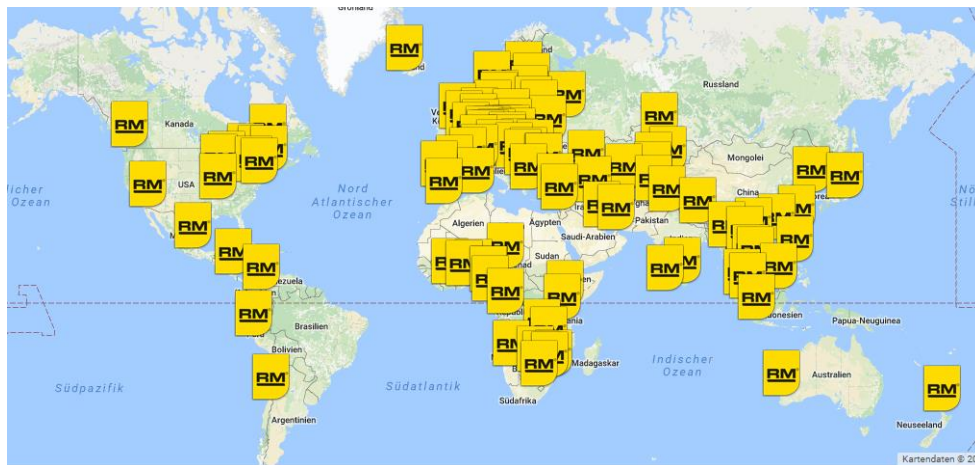
Welcome! to our world



Dezember, 2016

70 Vertriebspartner sind weltweit im Einsatz Globales RM Vertriebsnetz wächst

RUBBLE MASTER ist 2016 beträchtlich gewachsen. Nicht nur der Umsatz ist um mehr als 25% gestiegen auch die Anzahl der Händler wuchs 2016 auf rund 70 Vertriebspartner. Vor allem in Asien konnten einige neue Händler gewonnen werden. Aber auch in Süd- und Nordamerika und Europa wurde das Händlernetz ausgebaut. Für RUBBLE MASTER geht ein erfolgreiches Jahr 2016 zu Ende. Die letzten 25 Jahre waren eine Erfolgsgeschichte und RM freut sich bereits auf viele weitere Erfolge gemeinsam mit den Händlern in der Zukunft.



Welcome! to our world



Über RUBBLE MASTER HMH GmbH

Das Unternehmen wurde 1991 von Gerald Hanisch in Linz gegründet. 1992 präsentierte RUBBLE MASTER die erste kompakte Brechanlage für das Recycling von Baurestmassen (Reste aus der Ziegelproduktion, Asphalt- oder Betonabbruch). Das so gewonnene Wertkorn findet beispielsweise als Recycling-Baustoff im Straßenbau Verwendung. Der internationale Durchbruch gelang RM dann im Jahr 1997. Die kompakten Brecher, die überall und sofort einsatzfähig sind, zeichnen sich im Recycling sowie in der Aufbereitung von Naturstein durch ihre Wirtschaftlichkeit und Umweltrelevanz aus. Mit einer **Exportquote von 95 %** werden die Compact Crusher auf allen Kontinenten vertrieben. Weitere Infos unter www.rubblemaster.com.
